

# Relationship Manager Vorsorge (m/w) 80-100%

Referenz: req3179

Zürich, ZH oder Bern, BE oder Basel, BS

JETZT BEWERBEN

Veröffentlicht: 13.02.2025



< Zurück zur Suche

Bist Du ein Kommunikationstalent mit einer Leidenschaft für den Versicherungsbereich? Möchtest Du aktiv Vermittler und Makler unterstützen und den Vertrieb im Bereich Leben mitgestalten? Dann werde Teil unseres Teams und bewirb Dich jetzt!

## DEINE MISSION

- **Unterstützung & Beratung:** Du begleitest und unterstützt Vermittler und Makler aktiv bei der Erreichung ihrer Vertriebsziele im Bereich Leben
- **Neukundenakquise:** Du identifizierst und gewinnst neue Geschäftspartner (z. B. Vermittler, Makler, Banken)
- **Vertriebsunterstützung:** Du arbeitest eng mit den Sales Managern zusammen und begleitest sie bei Gesprächen mit Vermittlern und Maklern
- **Kundenbetreuung:** Du förderst eine professionelle Beratung der Endkunden durch unsere Vertriebspartner
- **Verkaufsaktionen:** Du planst, analysierst und setzt gezielte Verkaufsmassnahmen im Bereich Leben um
- **Netzwerkpflege:** Du repräsentierst unser Unternehmen und baust unser Beziehungsnetz in der Deutschschweiz weiter aus

### Deine Kompetenzen

- **Organisationstalent:** Deine strukturierte und analytische Denkweise ermöglicht ein effizientes Zeit- und Prioritätenmanagement
- **Kommunikationsstärke:** Du überzeugst mit Durchsetzungsvermögen und Flexibilität im Umgang mit verschiedenen Stakeholdern
- **Digitale Kompetenz:** Sicherer Umgang mit IT- und Büroanwendungen (Excel, PowerPoint, Word)
- **Gewinnende Persönlichkeit:** Du bist ein idealer Ansprechpartner für unsere Vertriebspartner
- **Sprachkenntnisse:** Deutsch auf muttersprachlichem Niveau sowie sehr gute Französischkenntnisse (C1)

### Deine Erfahrung & Ausbildung

- **Berufserfahrung:** Mindestens 10 Jahre Erfahrung in der Versicherungsbranche, insbesondere im Bereich Vorsorge
- **Fachkenntnisse:** Fundierte Expertise in After-Sales, Marketing, Kundenberatung und Vertrieb
- **Ausbildung:** Abgeschlossene Grundausbildung; eine Weiterbildung im Bereich Leben (z. B. Finanzplaner mit eidg. FA) ist von Vorteil
- **Zertifizierungen:** VBV-Zertifikat und CICERO-Registrierung sind wünschenswert

### Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen inklusive Lebenslauf und Motivationsschreiben.

Bitte füge ausserdem folgende Dokumente bei:

- Aktueller Strafregisterauszug (< 3 Monate)
- Aktueller Betreibungsregisterauszug (< 3 Monate)

Funktion: Relationship Manager N06

## Warum solltest du unserem Team beitreten ?

Wenn du auch auf gegenseitige Hilfe, Wohlwollen und Proaktivität stehst, bist du hier genau richtig!

Hier bei der Groupe Mutuel bieten wir dir die Möglichkeit, eine abwechslungsreiche Tätigkeit auszuüben und gleichzeitig ein stimulierendes Arbeitsumfeld zu fördern, das dein Privat- und Berufsleben miteinander in Einklang bringt. Du wirst dich in einem Team wiederfinden, in dem Fleiss, Genauigkeit, aber vor allem Freude an der Arbeit im Vordergrund stehen.

**Start: So schnell wie möglich, aber so langsam wie nötig!**

### Vorteile



#### Weiterbildung

Teilnahme an internen und externen Weiterbildungen.



#### Entwicklung

Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen.



#### Motivation

Angenehmes und lebendiges Arbeitsumfeld.



#### Work-Life Balance

Ausgewogenes Verhältnis zwischen Beruf und Privatleben.



#### Sozialleistungen

Sozialleistungen eines Grossunternehmens.

> Finde mehr heraus...



Unser Unternehmen



Spontanbewerbung



Rekrutierer/-in kontaktieren



Erfahrungsberichte